



Province of the  
**EASTERN CAPE**  
EDUCATION

**NASIONALE  
SENIOR SERTIFIKAAT**

**GRAAD 12**

**SEPTEMBER 2013**

**EKONOMIE  
MEMORANDUM**

**PUNTE: 300**

---

Hierdie memorandum bestaan uit 17 bladsye.

---

**AFDELING A (Verpligtend)****VRAAG 1 (LU1 – LU4)**

1.1				
LU1	1.1.1	A ✓✓	korttermyn	
	1.1.2	C ✓✓	herstel	
	1.1.3	B ✓✓	Ouditeur-Generaal	
LU2	1.1.4	B ✓✓	afwaarts hel van links na regs.	
	1.1.5	B ✓✓	meriete	
	1.1.6	C ✓✓	Selfoon-industrie	
LU3	1.1.7	A ✓✓	Wet op Swart Ekonomiese Bemagtiging	
	1.1.8	A ✓✓	NOS'e	
	1.1.9	C ✓✓	Wêreldhandelsorganisasie.	
LU4	1.1.10	A ✓✓	PPI	
	1.1.11	C ✓✓	inheemse erfenis.	
	1.1.12	B ✓✓	Bewaring	(12 x 2) (24)
1.2	1.2.1	Finansiële ✓✓		
	1.2.2	Deregulasie ✓✓		
	1.2.3	Sosiale sekuriteittoelaes ✓✓		
	1.2.4	SARB ✓✓		
	1.2.5	Oligopolie ✓✓		(5 x 2) (10)
1.3	1.3.1	H ✓✓ Toon die verhouding tussen belastingkoers en belasting inkome.		
	1.3.2	E ✓✓ Om betekenisvolle aandeel of beheer in 'n besigheid te verkry.		
	1.3.3	B ✓✓ Om die misbruik van ekonomiese mag te voorkom bv. monopolie.		
	1.3.4	A ✓✓ Hierdie word oorverbruik in 'n vrye mark ekonomie.		
	1.3.5	D ✓✓ Teruggee van land aan diegene wat dit as gevolg van diskriminerende wette verloor het.		
	1.3.6	I ✓✓ Sluit lug-, pad-, spoor- en seevervoer in.		
	1.3.7	J ✓✓ Totale vraag oorskry totale aanbod.		
	1.3.8	C ✓✓ Buitelandse toeriste wat in Suid-Afrika aankom.		(8 x 2) (16)

**TOTAAL AFDELING A: 50****AFDELING B** (Beantwoord enige DRIE vrae uit hierdie afdeling.)**VRAAG 2 (LU1 AS1 – AS4) (50 PUNTE – 25 MINUTE)**

2.1	2.1.1	oop ✓✓	(2)
	2.1.2	nasionalisering ✓✓	(2)
	2.1.3	hoof ✓✓	(2)
	2.1.4	depresiasie ✓✓	(2)
2.2	•	Sakesiklusse ✓✓	
	•	Kitchensiklusse ✓✓	
	•	Jugglersiklusse ✓✓	
	•	Kuznetssiklusse ✓✓	
	•	Kondratiefsiklusse ✓✓	
			(Enige 3 x 2) (6)

## 2.3 DATA RESPONS

- |       |   |             |
|-------|---|-------------|
| 2.3.1 | Dit is die prys van een geldeenheid in terme van 'n ander geldeenheid. ✓✓ | (2)         |
| 2.3.2 | Appresieer/raak sterker ✓✓  | (2)         |
| 2.3.3 | • Revaluasie ✓✓<br>• Devaluasie ✓✓  | (2 x 2) (4) |
| 2.3.4 | Suid-Afrikaanse Reserwe Bank/SARB ✓✓                                      | (2)         |

## 2.4 DATA RESPONS

- |       |   |                            |
|-------|---|----------------------------|
| 2.4.1 | Eskom ✓✓  | (2)                        |
| 2.4.2 | Dit word gebruik om die verandering in die status van 'n onderneming van nie-winsgewend na winsgewend aan te dui. ✓✓  | (2)                        |
| 2.4.3 | • SBOs is burokraties, ondoeltreffend en reageer nie op behoeftes van die mense nie. ✓✓<br>• Dit sal die belastinggrondslag verbreed. ✓✓<br>• Privaatsektor kan makliker aanpas by ekonomiese toestande. ✓✓<br>• Dit sal meer mense 'n aandeel in die ekonomie gee. ✓✓<br>• Dit sal fondse beskikbaar maak vir noodsaaklikhede soos behuising, onderwys, gesondheid en hulp aan die armes. ✓✓ | (Enige 2 x 2) (4)          |
| 2.4.4 | Die regering sal die entiteite wat verliese maak moet help m.b.v. belastingbetalersuitgawes. ✓✓   | (2)                        |
| 2.5   | • Staan bekend as produsente/vervaardigers van goedere en dienste. ✓✓<br>• Koop produksiefaktore by huishoudings deur die faktormark. ✓✓<br>• Gebruik produksiefaktore om goedere en dienste te produseer. ✓✓<br>• Verkoop goedere en dienste in die goederemark. ✓✓  | (8)                        |
| 2.6   | • Gemeenskapsgoedere is nie-mededingend. ✓✓<br>• Verbruik deur een sluit nie verbruik deur ander uit nie. ✓✓<br>• Hulle is dus nie-uitsluitbaar. ✓✓<br>• Dit beteken dat verbruikers kan nie 'n prys gevra word vir die verbruik daarvan nie.✓✓<br>• Dit word nie deur die privaatsektor verskaf nie. ✓✓<br>• Bv. verdediging, polisie, vloedbeheer, straatligte, ens. ✓✓                     | (4 x 2) (8)<br><b>[50]</b> |

## VRAAG 3 (LU2 AS1 – AS3) (50 PUNTE – 25 MINUTE)

- |     |  |                          |
|-----|--|--------------------------|
| 3.1 | 3.1.1 verlies ✓✓<br>3.1.2 advertensies ✓✓<br>3.1.3 direkte ✓✓<br>3.1.4 kollektiewe ✓✓  | (2)<br>(2)<br>(2)<br>(2) |
| 3.2 | • Nie-mededingend ✓✓<br>• Nie-uitsluitend ✓✓<br>• Sosiale voordele oortref private voordele ✓✓<br>• Oneindige verbruik ✓✓<br>• Nie-weiering ✓✓ | (Enige 3 x 2) (6)        |

### 3.3 DATA RESPONS

- 3.3.1 Normale wins✓ in volmaakte mededinging ✓ (2)  
 3.3.2 Die onderneming sal ekonomiese wins realiseer. ✓✓ (2)  
 3.3.3 Waar  $MI = MK$  ✓✓ (2)  
 3.3.4 • Dit is die werklike besteding van 'n besigheid op die aankope of huur van insette. ✓✓  
     • Dit sluit lone, rente, verhuring van grond en geboue en besteding op grondstowwe in. ✓✓ (4)

### 3.4 DATA RESPONS

- 3.4.1 Hierdie is kote en voordele wat private koste en voordele kan omskakel na sosiale koste en voordele. ✓✓ (2)  
 3.4.2 • Privaat koste plus eksterne koste is gelyk aan sosiale koste. ✓✓  
     • Dit is die koste van goedere en dienste vir hulle wat dit produseer en aan die gemeenskap in geheel. ✓✓  
     • Dit is ook die addisionele koste van besoedeling of die koste van die behandeling van siektes veroorsaak deur die produksie van 'n goed of diens. ✓✓  
     • Geen waardes word toegeken aan hierdie eksterne kostes omdat daar nie 'n markprys daarvoor is nie. ✓✓ (Enige 2 x 2) (4)
- 3.4.3 • *Private koste* is kostes wat aangegaan word deur verbruikers wanneer hulle goedere koop. ✓✓  
     • *Private voordele* is voordele wat ontvang word deur hulle wat goedere koop en verkoop. ✓✓ (4)
- 3.5 • Oligopolieë span saam deur formele en informele ooreenkoms ✓✓  
 • Wanneer hulle 'n formele ooreenkoms bereik, word dit 'n kartel genoem. ✓✓  
 • Dit is om mededinging te beperk en hoë winsgewendheid te handhaaf. ✓✓  
 • Daar is verskillende vorme – openlike samespanning, stilstwyende samespanning, ens. ✓✓  
 • 'n Goeie voorbeeld van samespanning is OPEC. ✓✓ (Enige 4 x 2) (8)
- 3.6 • Dit beteken die produk samestelling reflekter nie verbruiker smaak nie. ✓✓  
 • Dit is omdat hulpbronne nie in die regte verhouding toegeken is nie. ✓✓  
 • Die hoeveelhede wat verbruikers verkies, is nie beskikbaar nie. ✓✓  
 • Dit kan verbeter word as produsente produkte wysig afhangende van die markvraag. ✓✓ (4 x 2) (8)

[50]

**VRAAG 4 (LU3 AS1 – AS4) (50 PUNTE – 25 MINUTE)**

4.1	4.1.1	SARB ✓✓	(2)
	4.1.2	noordelike ✓✓	(2)
	4.1.3	normale ✓✓	(2)
	4.1.4	BBP ✓✓	(2)
4.2		<ul style="list-style-type: none"> <li>• Tariefvrye aansporings ✓✓</li> <li>• Klein- en Medium ondernemings ontwikkelingsprogram (KMOOP) ✓✓</li> <li>• Vaardigheid ondersteuningsprogram (VOP) ✓✓</li> <li>• Swart besighede verskaffer-ontwikkelingsprogram (SBVOP)✓✓</li> <li>• Kritieke Infrastruktuurprogram (KIP)✓✓</li> <li>• Buitelandse Investering Toekenning (BIT) ✓✓</li> </ul>	(Enige 3 x 2) (6)
4.3	<b>DATA RESPONS</b>		
4.3.1		<ul style="list-style-type: none"> <li>• GEAR ✓✓</li> <li>• HOP ✓✓</li> <li>• AsgiSA ✓✓</li> </ul>	(Enige 2 x 2) (4)
4.3.2		<ul style="list-style-type: none"> <li>• Aansporings om te werk en produseer ✓✓</li> <li>• Menslike en fisiese kapitaalvorming ✓✓</li> <li>• Bevredigende internasionale maatstawwe ✓✓</li> </ul>	(Enige 2 x 2) (4)
4.3.3		<p>Growth Employment And Redistribution/ Groei Werkskepping en Verdeling ✓✓</p>	(2)
4.4	<b>DATA RESPONS</b>		
4.4.1		SETAs (Sektor Onderwys en Opleidingsgesag) ✓✓	(2)
4.4.2		Gebrek aan vaardighede en opleiding ✓✓	(2)
4.4.3		<ul style="list-style-type: none"> <li>• Vervoer ✓✓</li> <li>• Kommunikasie ✓✓</li> <li>• Energie ✓✓</li> </ul>	(Enige 2 x 2) (4)
4.4.4		<ul style="list-style-type: none"> <li>• vaardigheidsontwikkeling ✓✓</li> <li>• onderwys en opleiding ✓✓</li> </ul>	(Enige 1 x 2) (2)
4.5		<ul style="list-style-type: none"> <li>• <u>Aansporings</u> ✓✓ <ul style="list-style-type: none"> <li>○ Dit sal vervaardigers aanmoedig om hulle uitvoer volumes te verhoog. ✓✓</li> <li>○ Sluit in mark inligting, navorsing in verband met nuwe markte, konsessies op vervoerkoste, uitvoerkrediete en waarborgs, ens. ✓✓</li> </ul> </li> <li>• <u>Subsidies</u> ✓✓ <ul style="list-style-type: none"> <li>○ Dit is in die vorm van kontantbetalings aan uitvoerders. ✓✓</li> <li>○ Sluit in kontantbetalings soos terugbetalings op invoertariewe, algemene belastingkortings, belastingkonsessies, indiensname subsidies, bystand in finansiering van uitvoere. ✓✓ 2 x (Enige 2 + 2)</li> </ul> </li> </ul>	(8)
4.6		<ul style="list-style-type: none"> <li>• 'n Hoër geletterdheidskoers, kennis en vaardighede onder die bevolking kan deur onderwys bereik word. ✓✓</li> <li>• Kan bereik word deur doeltreffende onderwys en opleiding. ✓✓</li> <li>• Dit verbeter produktiwiteit, nasionale rykdom, hoër lewenstandaard, ens.✓✓</li> <li>• Dit ontvang die grootste persentasie van die totale besteding in SA. ✓✓</li> <li>• Lewenstandaard en die vlak van onderwys is nou verwant aan mekaar. ✓✓</li> </ul>	(Enige 4 x 2) (8)

**VRAAG 5 (LU4 AS1 – 3) (50 PUNTE – 25 MINUTE)**



## 5.3 DATA RESPONS

- 5.3.1 Dit sluit items (in die VPI mandjie) met hoogs veranderlike pryse en items met pryse wat beïnvloed word deur regeringsinmenging, uit. ✓✓ (2)

5.3.2 Semi-duursame goedere ✓✓ (2)

5.3.3 • Dit word veroorsaak deur 'n toename in die prys van geadministreerde goedere en dienste. ✓✓

• Hierdie is pryse van goedere en dienste wat deur die regering vasgestel of beheer word. ✓✓ (4)

5.3.4 Goedere wat slegs een maal verbruik kan word/goedere wat tydens verbruik gebruik word, bv. voedsel ✓✓ (2)

## 5.4 DATA RESPONS

- |       |   |             |
|-------|---|-------------|
| 5.4.1 | <ul style="list-style-type: none"> <li>• Dit is die byvoeging van chemiese, fisiese of biologiese materiaal tot varswaterbronne ✓✓</li> <li>• Dit degradeer die kwaliteit van water en beïnvloed die organismes wat daarin lewe en die mense wat dit gebruik, negatief. ✓✓</li> </ul>   | (4)         |
| 5.4.2 | Oliestorting ✓✓   | (2)         |
| 5.4.3 | <ul style="list-style-type: none"> <li>• <b>Beskerming</b> is die instandhouding en beskerming van die omgewing en sy hulpbronne in hulle huidige toestand. ✓✓</li> <li>• <b>Bewaring</b> is die volhoubare bestuur en gebruik van natuurlike hulpbronne. ✓✓</li> </ul>   | (4)         |
| 5.5   | <ul style="list-style-type: none"> <li>• Dit neem ontwikkeling na die armes in plattelandse gebiede. ✓✓</li> <li>• Baie van die uitsoek toerisme aantreklikhede is geleë in plattelandse gebiede. ✓✓</li> <li>• Dit laat plattelandse mense toe om in voordele van toerisme ontwikkeling te deel. ✓✓</li> <li>• Dit laat mense toe om aan te hou met 'n plattelandse gesinsbestaan. ✓✓</li> </ul> | (4 x 2) (8) |

- 5.6 • Die omgewing is 'n gemeenskaplike hulpbron ✓✓

  - Meeste dienste het nie 'n prys nie. ✓✓
  - Daar is nie ekonomiese aansporings om hul gebruik ekonomies te regverdig nie. ✓✓

• Eksternaliteit ✓✓

  - Die koste van besoedeling op die omgewing word deur ander gedra. ✓✓
  - Want niemand besit die omgewing nie. ✓✓

• Gebrek aan kennis ✓✓

  - Mense beskadig die omgewing sonder dat hulle dit besef. ✓✓
  - In baie gevalle, het mense nie die kennis om dinge in 'n omgewings vriendelike manier te doen nie. ✓✓

• Nalatigheid ✓✓

  - Mense is oor die algemeen voorberei om voort te gaan met verskeie skadelike praktyke. ✓✓
  - Hulle laat dit oor aan toekomstige geslagte om hulle te bekommer oor die gevolge. ✓✓

## **VRAAG 6 (LU1 EN LU2) (50 PUNTE – 25 MINUTE)**

- |     |  |                          |
|-----|--|--------------------------|
| 6.1 | 6.1.1 veranderlike ✓✓<br>6.1.2 trog ✓✓<br>6.1.3 makers ✓✓<br>6.1.4 verbruik ✓✓ | (2)<br>(2)<br>(2)<br>(2) |
| 6.2 | • Investering ✓✓<br>• Regeringsbesteding ✓✓<br>• Uitvoer verdienste ✓✓         | (3 x 2) (6)              |

## 6.3 DATA RESPONS

- |       |   |
|-------|---|
| 6.3.1 | <ul style="list-style-type: none"><li>• Afname in die ekonomiese groei in die RSA se handelsvennote. ✓✓</li><li>• Plaaslike aanbodbeperkings. ✓✓</li><li>• Appresiasie van die eksterne waarde van die rand ✓✓</li><li>• Inkrimping in uitvoerverdienste. ✓✓</li><li>• Toename in die waarde van invoer goedere. ✓✓ (Enige 2 x 2) (4)</li></ul> |
| 6.3.2 | <ul style="list-style-type: none"><li>• Euro-gebied ✓✓</li><li>• Verenigde Koninkryk ✓✓</li><li>• China ✓✓ (Enige 1 x 2) (2)</li></ul>  |
| 6.3.3 | <ul style="list-style-type: none"><li>• Goedere ✓✓</li><li>• Netto goud-uitvoere ✓✓</li><li>• Dienste ✓✓</li><li>• Inkome ✓✓</li><li>• Lopende oordragte ✓✓ (Enige 2 x 2) (4)</li></ul>   |

## 6.4 DATA RESPONS

- 6.4.1 Langtermyn ewewig van 'n monopolie/monopolistiese mededinging ✓✓ (2)
- 6.4.2 Ekonomiese wins ✓✓ (2)
- 6.4.3 A = GK/Gemiddelde Koste kurwe ✓✓  
B = MK/Marginale Koste kurwe ✓✓ (4)
- 6.4.4 Dit is die toename in totale inkome deur die verkoop van 'n addisionele eenheid. ✓✓ (2)
- 6.5 • Dit beteken dat goedere en dienste nie in die verlangde hoeveelheid en kwaliteit voorsien word nie. ✓✓  
 • Openbare goedere word slegs doeltreffend voorsien indien die pareto doeltreffendheid bereik word. ✓✓  
 • Burokrasie ✓✓ – om amptelike reëls en procedures te volg mag lei tot ondoeltreffendheid. ✓✓  
 • Onbevoegdheid ✓✓ – gebrek aan vaardigheid, onbehoorlike kwalifikasies, gebrek aan opleiding, ondervinding, ens. kan lei tot ondoeltreffendheid. ✓✓  
 • Korrupsie ✓✓ – die uitbuiting van iemand se posisie vir private gewin soos omkopers, nepotisme, bedrog, ens. kan ook lei tot ondoeltreffendheid. ✓✓ (Enige 4 x 2) (8)
- 6.6 • Dit is waar totale inkome presies gelyk is aan totale koste. ✓✓  
 • Dit kom voor asof die entrepreneur nie enige wins maak nie. ✓✓  
 • Maar totale koste sluit normale wins in. ✓✓  
 • Dit is die bedrag wat die entrepreneur hom-/haarself betaal. ✓✓  
 • Normale wins is die minimum verdienste wat vereis word om te voorkom dat die entrepreneur die besigheid verlaat. ✓✓ (Enige 4 x 2) (8)  
**[50]**

**TOTAAL AFDELING B:** **150**

**AFDELING C** (Beantwoord enige TWEE vrae uit hierdie afdeling.)

PUNTEOEKENNING VIR OPSTELTIPE VRAE	
STRUKTUUR VAN OPSTEL	Punteoe kenning
<b>Inleiding</b>	Maks 3
<b>Inhoud</b>	
• Hoofdeel: Byvoorbeeld bespreek/verduidelik/ gedetailleerde opstel/ontleed/evaluateer	Maks 30
• Addisionele gedeelte: Byvoorbeeld teken 'n grafiek of diagram/verwys/dui aan	Maks 10
<b>Slot</b>	Maks 2
<b>Interpretasie</b>	Maks 5
<b>TOTAAL</b>	<b>50</b>

**VRAAG 7 (LU1 AS1)****OPSTELTIPE**

**Bespreek die volgende sakesiklus aanwysers wat in vooruitskatting gebruik kan word, ten volle – Leidende, Sloerende, Samevallende, Lengte en Amplitude.**

**As toevoeging, teken 'n volledige 'sakesiklus' met byskrifte.**

**INLEIDING**

- 'n Ekonomiese aanwyser toon aan hoe die ekonomie presteer of behoort te presteer. ✓✓✓
- Basiese vooruitskatting word gedoen deur die veranderinge in die numeriese waardes van die aanwysers te bestudeer. ✓✓✓
- (Aanvaar enige toepaslike inleiding.) (Enige 1 x 3) (3)

**INHOUD****A. Leidende ekonomiese aanwysers**

- Hierdie aanwysers sal verander voordat die ekonomie verander ✓✓
- Hulle piek voor die totale ekonomiese aktiwiteite die piek bereik. ✓✓
- Hulle bereik die trog alvorens die ekonomiese aktiwiteite die trog bereik. ✓✓
- Hulle is belangrik omdat hulle vooraf waarsku teen veranderinge in die totale ekonomiese aktiwiteit. ✓✓
- Bv. aantal nuwe voertuie verkoop ✓✓ (Enige EEN voorbeeld) (Enige 4 x 2) (8)

**B. Samevallende ekonomiese aanwysers**

- Hulle toon die werklike stand van die ekonomie. ✓✓
- Hulle beweeg dieselfde tyd as wat die ekonomie beweeg. ✓✓
- Samevallende aanwysers val saam met die draaipunte. ✓✓
- As samevallende ekonomiese aanwysers verbeter, beteken dit die ekonomie verbeter en omgekeerd. ✓✓
- Bv. Reële BBP. ✓✓ (Enige EEN voorbeeld) (Enige 4 x 2) (8)

**C. Sloerende ekonomiese aanwysers**

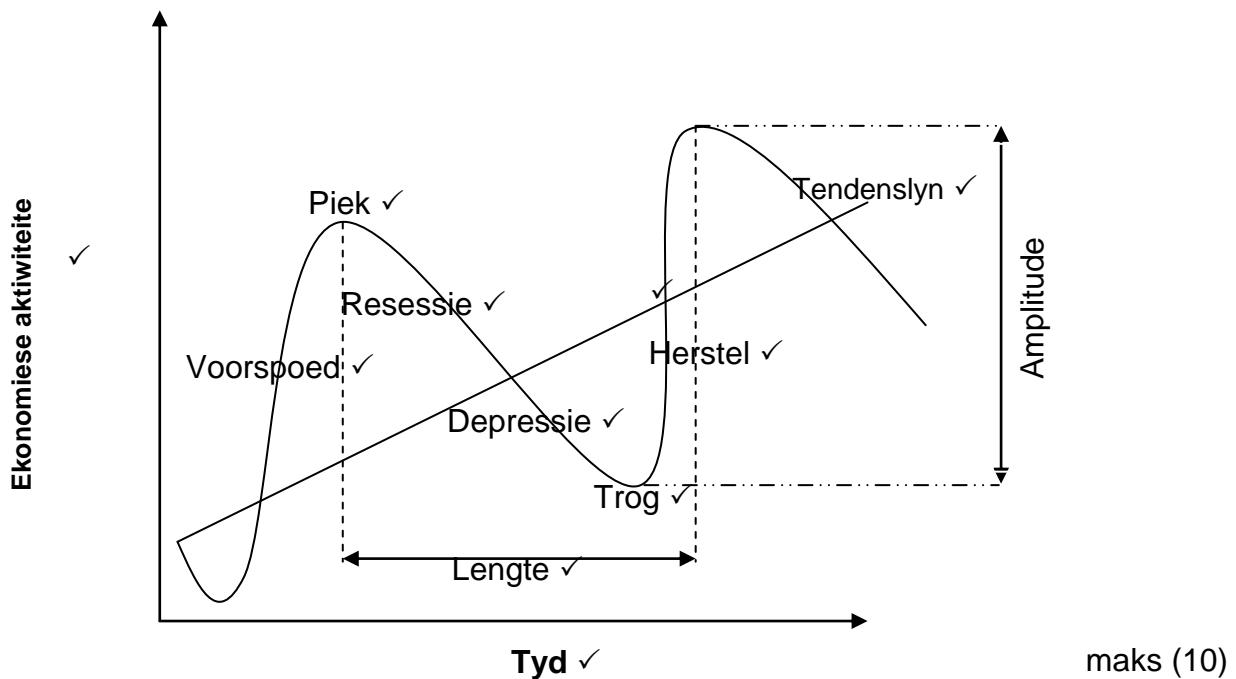
- Hulle verander nie van rigting tot nadat die sakesiklus van rigting verander het nie. ✓✓
- Dit bevestig die gedrag van die samevallende aanwysers. ✓✓
- As hulle nie 'n opswaai of afswaai bevestig nie, is hulle swak of geneig om op 'n vroeë stadium te eindig. ✓✓
- Bv. aantal handelsvoertuie verkoop. ✓✓ (Enige EEN voorbeeld) (Enige 3 x 2) (6)

**D. Lengte**

- Dit is die tyd wat dit neem om een siklus te voltooi. ✓✓
- Dit is die tyd tussen twee opeenvolgende pieke of trôe. ✓✓
- Langer siklusse toon die sterkte van die ekonomie. ✓✓ (Enige 2 x 2) (4)

**E. Amplitude ✓✓**

- Dit is die verskil tussen die totale uitset tussen 'n piek en 'n trop. ✓✓
- Word gemeet deur die afstand tussen die piek en trop. ✓✓
- Hoë amplitude toon sterk onderliggende kragte en kan lei tot langer siklusse. ✓✓ (Enige 2 x 2) (4)

**SLOT**

Dit is onmoontlik vir ons om die toekoms van die ekonomie met al die beskikbare tegnieke, akkuraat te voorspel. ✓✓ (Aanvaar enige aanvaarbare slot) (2)

Gebruik die volgende assessorings tabel tesame met bogenoemde om die bespreking te assesseer.

PUNTE	INTERPRETASIE VAN ONDERWERP
0	Kandidaat toon geen begrip van onderwerp nie.
1	Kandidaat toon ietwat begrip van die onderwerp, maar het belangrike aspekte weggelaat. <b>(1 – 15 punte)</b>
3	Kandidaat het die onderwerp korrek verstaan, maar het nie feite gekoppel aan die onderwerp nie. <b>(16 – 30 punte)</b>
5	Kandidaat het onderwerp korrek verstaan en het feite aan die onderwerp gekoppel. <b>(31 – 45 punte)</b>

(5)  
[50]

**VRAAG 8 (LU2 AS1)****OPSTELTIPE**

**Skryf 'n gedetailleerde opstel oor die eienskappe van volmaakte mededinging.**

**Maak gebruik van 'n PMK (grafiek) om die volgende punte daarop aan te dui.**

- Ondoeltreffende produktiwiteit (A)**
- Doeltreffende produktiwiteit (B)**
- Onmoontlike produktiwiteit (C)**

**INLEIDING**

- 'n Volmaak mededingende mark is 'n markstruktuur met 'n groot aantal deelnemers wat prysnemers is. ✓✓✓
- Dit is 'n marktoestand waar geen een van die deelnemers die mark kan beïnvloed nie. ✓✓✓
- (Aanvaar enige toepaslike inleiding.) (Enige 1 x 3) (3)

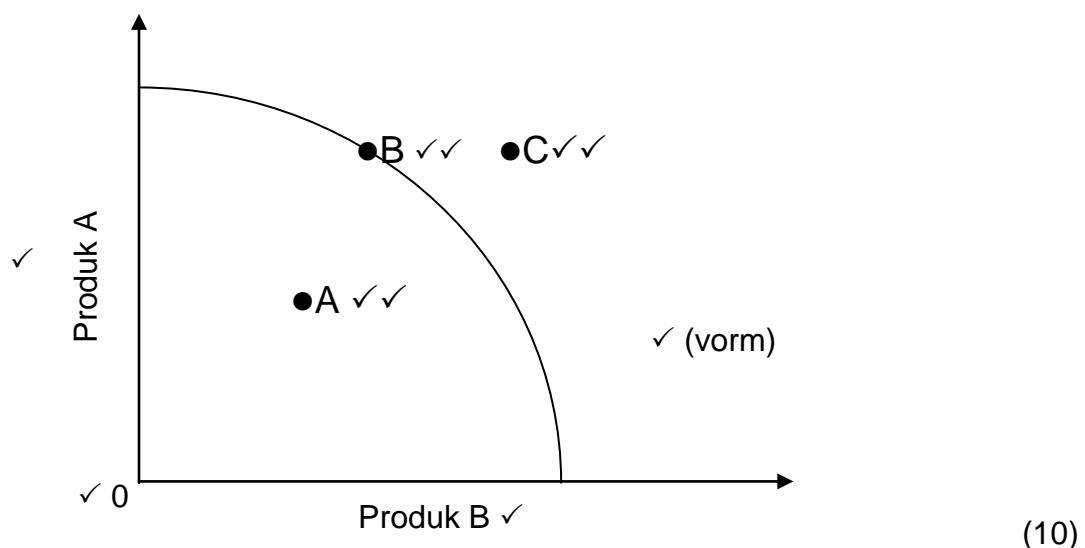
**INHOUD**

- Groot aantal kopers ✓✓
  - Die aantal kopers in die mark is so baie dat 'n individuele koper se invloed onbeduidend is op die marktoestande. ✓✓
  - Daar is 'n soveel kopers in die mark dat 'n enkele koper nie die markprys kan beïnvloed nie. ✓✓
- Groot aantal verkopers ✓✓
  - Die aantal verkopers in die mark is so baie dat 'n individuele verkoper nie die markprys kan beïnvloed nie. ✓✓
  - Verkopers in die volmaak mededingende mark is prysnemers. ✓✓
- Produkte is homogeen ✓✓
  - Produkte wat in dié mark verkoop word is homogeen. ✓✓
  - Produkte is identies in kwaliteit en voorkoms. ✓✓
  - Dit maak geen verskil aan 'n koper by wie hulle die produk koop nie. ✓✓
- Vryheid van toe- en uittrede ✓✓
  - Die mark is ten volle toeganklik en daar is totale vryheid van toe- en uittrede. ✓✓
  - Deelnemers is vry om die mark te betree of te verlaat. ✓✓
  - Daar is geen beperkings met betrekking tot toe- en uittrede. ✓✓
- Produksiefaktore is volkome beweeglik ✓✓
  - Alle produksiefaktore kan vryelik tussen markte beweeg. ✓✓
- Volmaakte inligting ✓✓
  - Alle deelnemers het volledige kennis van al die marktoestande. ✓✓
  - As een verkoper besluit om sy prys te verhoog, sal kopers hom verlaat en na ander verkopers gaan. ✓✓
  - Die besigheid wat hoër pryse vra sal nie sy produk kan verkoop nie. ✓✓
- Geen samespanning ✓✓
  - Daar is geen samespanning tussen verkopers. ✓✓
  - Elke verkoper tree onafhanklik van mekaar op. ✓✓
- Geen regeringsinmenging ✓✓
  - Geen regeringsinmenging wat kopers/verkopers kan beïnvloed. ✓✓

- Ongereguleerde markte ✓✓
    - Daar is geen regeringsinmenging wat deelnemers kan beïnvloed nie. ✓✓
  - Geen voorkeurbehandeling ✓✓
    - Daar is geen diskriminasie en niemand word anders behandel nie. ✓✓
  - Doeltreffende vervoer en kommunikasie ✓✓
    - Daar is doeltreffende vervoer en kommunikasie na en van die markte. ✓✓
- (Enige 15 x 2) (30)

**SLOT**

- Daar is slegs 'n paar voorbeelde van 'n volmaak mededingende mark in die wêreld. ✓✓
  - Bv. JSB, Suid-Afrikaanse mielie-mark is voorbeelde ✓✓
- (Enige 1 x 2) (2)



Gebruik die volgende assessorings tabel tesame met bogenoemde om die bespreking te assesseer.

PUNTE	INTERPRETASIE VAN ONDERWERP
0	Kandidaat toon geen begrip van onderwerp nie.
1	Kandidaat toon ietwat begrip van die onderwerp, maar het belangrike aspekte weggelaat.
3	Kandidaat het die onderwerp korrek verstaan, maar het nie feite gekoppel aan die onderwerp nie.
5	Kandidaat het onderwerp korrek verstaan en het feite aan die onderwerp gekoppel.

(5)  
[50]

**VRAAG 9 (LU3 AS3)****OPSTELTIPE**

**Skryf 'n gedetailleerde opstel oor die metodes van invoervervanging.**

**Verwys ook na die argumente ten gunste van vryhandel.**

**INLEIDING**

- Invoervervanging gebeur wanneer 'n land beleide implementeer om plaaslike produksie van ingevoerde goedere en dienste aan te moedig. ✓✓✓
- Dit is wanneer goedere wat voorheen ingevoer was, vervang word met plaaslik vervaardigde goedere. ✓✓✓
- (Aanvaar enige toepaslike inleiding.) (Enige 1 x 3) (3)

**INHOUD****METODES VAN INVOERVERVANGING**

- Tariewe ✓✓
  - Staan ook bekend doeaneregte ✓✓
  - Dit is belasting wat op ingevoerde goedere gehef word. ✓✓
  - *Ad valorem*-tariewe ✓✓ word gehef as persentasie van die waarde van ingevoerde goedere. ✓✓
  - Spesifieke tariewe ✓✓ word gehef op goedere per eenheid, massa of grootheid. ✓✓
  - Tariewe sal die prys van ingevoerde goedere verhoog en plaaslike verbruik ontmoedig. ✓✓
  - Dit lei ook tot 'n verhoogde verbruik van plaaslik geproduseerde goedere. ✓✓
- Kwotas ✓✓
  - Dit is om die invoer van goedere te beperk. ✓✓
  - Dit is om die aanbod van ingevoerde goedere vir die plaaslike mark te verlaag. ✓✓
  - Beperkte aanbod sal die prys van ingevoerde goedere laat styg. ✓✓
- Subsidies ✓✓
  - Subsidies aan plaaslike ondernemings mag gebruik word as 'n indirekte manier om hulle te beskerm. ✓✓
  - Dit sal plaaslike produsente help om kostes en prys te verlaag. ✓✓
  - Dit help ook plaaslike produsente om buitelandse ondernemings se prys in die binnelandse mark te sny. ✓✓
- Wisselkoersbeheer ✓✓
  - Dit is om invoere te verminder deur die beskikbare bedrag buitelandse valuta aan invoerders te beperk. ✓✓
  - Dit sal die aanbod van ingevoerde goedere verlaag en lei tot 'n toename in die vraag na plaaslike goedere. ✓✓
- Fisiese beheer ✓✓
  - Gewoonlik in die vorm van 'n algehele verbod op die invoer van sekere goedere ✓✓

- Wegkeer van handel ✓✓
    - Verskeie metodes word gebruik om dit moeilik te maak om goedere van oorsee af in te voer. ✓✓
    - *Invoerdeposito's* ✓✓ – regering kan van invoerders verwag om 'n sekere bedrag geld te deponeer voordat hulle goedere kan invoer. ✓✓
    - *Tydrowende doeane procedures* ✓✓ – om invoere te ontmoedig. ✓✓
    - *Hoë kwaliteit standaarde* ✓✓ – word voorgeskryf en dis moeilik vir buitelandse uitvoerders om daaraan te voldoen. ✓✓
- (Enige 15 x 2) (30)

### **ARGUMENTE TEN GUNSTE VAN VRYHANDEL**

- Spesialisasie ✓✓
    - Die teorie van vergelykende voordeel toon dat produksie verhoog kan word deur spesialisasie. ✓✓
    - Wêreldhandel en verbruik kan gemaksimeer word as lande spesialiseer in dit wat hulle die beste kan produseer. ✓✓
  - Skaalvoordele ✓✓
    - Dit laat toe dat skaalvoordele gemaksimeer word en eenheidskoste daal. ✓✓
    - Skaalvoordele kan lei tot vergelykende voordele. ✓✓
  - Keuses ✓✓
    - Dit laat verbruikers die keuse van goedere en dienste toe. ✓✓
    - Verbruikers welvaart kan verhoog word as gevolg van die keuse van goedere wat tot hulle beskikking is. ✓✓
  - Innovasie ✓✓
    - Dit impliseer mededinging wat weer lei tot aansporings om te innoveer. ✓✓
    - Innovasie lei tot die produksie van nuwe goedere en dienste. ✓✓
    - Dit kan ook kostes verminder en die kwaliteit en betroubaarheid van produkte verbeter. ✓✓
- (Enige 5 x 2) (10)

### **SLOT**

Alhoewel baie mense onseker is of oor invoervervanging, het dit baie positiewe uitwerkings op die ekonomie. ✓✓

(Aanvaar enige toepaslike slot) (2)

Gebruik die volgende assessoringsstabel tesame met bogenoemde om die besprekking te assesseer.

PUNTE	INTERPRETASIE VAN ONDERWERP
0	Kandidaat toon geen begrip van onderwerp nie.
1	Kandidaat toon ietwat begrip van die onderwerp, maar het belangrike aspekte weggelaat. <b>(1 – 15 punte)</b>
3	Kandidaat het die onderwerp korrek verstaan, maar het nie feite gekoppel aan die onderwerp nie. <b>(16 – 30 punte)</b>
5	Kandidaat het onderwerp korrek verstaan en het feite aan die onderwerp gekoppel. <b>(31 – 45 punte)</b>

(5)  
[50]

**VRAAG 10 (LU4 AS1)****OPSTELTIPE**

**Ontleed die oorsake van koste-druk inflasie.**

**As toevoeging verwys ook na enige vyf gevolge van inflasie.**

**INLEIDING**

- Dit kom voor waar die interaksie tussen vraag en aanbod deur die produksiefaktore versteur word. ✓✓✓
- Dit is 'n toename in die kosprys van 'n produk wat lei tot 'n toename in die verkoopprys van daardie produk. ✓✓✓ (Enige 1 x 3) (3)

**INHOUD****OORSAKE VAN KOSTE-DRUK INFLASIE**

- Hoër vraag na lone/Lone ✓✓
  - Werkers eis dikwels lone wat hoër is as hulle produktiwiteit. ✓✓
  - Werkgewers word gewoonlik deur vakbonde gedwing om hoër lone te betaal. ✓✓
  - Werkgewers verhaal hoër arbeidskoste deur pryse van goedere en dienste te verhoog. ✓✓
  - Dit is die belangrikste enkele koste-item. ✓✓
- Bose kringloop van lone ✓✓
  - Hoër pryse van goedere lei tot 'n bose kringloop van hoër pryse en vraag na hoër lone. ✓✓
  - Werkers eis hoër lone a.g.v. hoër lewenskoste. ✓✓
- Daling in produktiwiteit/Produktiwiteit ✓✓
  - Daar is 'n daling in produktiwiteit terwyl indiensname en lone hoog bly. ✓✓
  - Produksie sal geleidelik daal en pryse sal styg. ✓✓
  - Koste per eenheid uitset sal styg indien produktiwiteit afneem en vergoeding onveranderd bly. ✓✓
- Skielike stakings en wegble-aksies ✓✓
  - Dit sal produksie-uitset verlaag en 'n daling in aanbod veroorsaak. ✓✓
  - Daling in aanbod sal pryse verhoog. ✓✓
- Direkte belasting ✓✓
  - Produsente sal hulle inkome probeer aanpas as die regering indirekte belasting verhoog. ✓✓
  - Produsente sal hulle pryse verhoog om te vergoed vir die hoër belasting. ✓✓
- Toename in die prys van ingevoerde goedere ✓✓
  - Produsente sal pryse verhoog volgens die verhoogde kostes. ✓✓
  - Produsente verhoog hul pryse as gevolg van verhoogde kostes. ✓✓
- Toename in die prys van geadministreerde goedere ✓✓
  - Wanneer hierdie pryse styg, vereis vakbonde hoër lone. ✓✓
  - Produsente sal die toename in pryse op geadministreerde goedere ook op hulle produkte verhoog. ✓✓
  - Bv. verhoging in petrolprys, posgeld, elektrisiteit, water, ens. ✓✓
- Indirekte belasting ✓✓
  - Toename in indirekte belasting verhoog ook produksiekoste. ✓✓
  - Bv. toename in BTW, doeane en aksynsbelastings ✓✓

- Hoër winsgrense/Winsgrense ✓✓
  - Sommige prysverhogings neig om die winsgrense van besighede te verhoog. ✓✓
- Inkrimpings ✓✓
  - Winkeldiefstal en verliese veroorsaak deur werknemers sal ook die produksiekoste verhoog. ✓✓
  - Hierdie bedrae word ook ingesluit by die prys van produkte. ✓✓
  - Soos meer geld spandeer word op sekuriteit, sal prysen van verbruikersgoedere verhoog. ✓✓
- Hoër pryse op landbougoedere ✓✓
  - Dit is a.g.v. hoë insetkoste soos diesel en kunsmis. ✓✓
  - Hoër insetkoste lei tot hoër voedselpryse. ✓✓
- Rentekoerse ✓✓
  - Hoë rentekoerse is 'n koste-item vir baie besighede. ✓✓
  - Rente word altyd ingesluit by prysen van goedere. ✓✓
- Sleutelinsette ✓✓
  - Produksiekoste styg met toename in prysen van sleutelinsette, bv. olie. ✓✓
- Wisselkoersdepresiasi ✓✓
  - As die rand depresieer, word alle ingevoerde goedere duurder. ✓✓
- Natuurrampe ✓✓
  - Droogtes, oorstromings, ens. laat produksiekoste en prysen styg. ✓✓

(Enige 15 x 2) (30)

**GEVOLGE VAN INFLASIE**

- 'n Styging in die prys lei tot 'n daling in die koopkrag van geld. ✓✓
- Dit veroorsaak 'n herverdeling van inkome en rykdom. ✓✓
- Dit verminder die reële waarde van besparings. ✓✓
- Dit beïnvloed uitvoerverdienste en beïnvloed die betalingsbalans negatief. ✓✓
- Dalende uitvoere en toenemende invoere lei tot 'n depresiasi van die geldeenheid. ✓✓
- Dit lei ook tot 'n herverdeling van inkome van belastingbetalers aan die regering a.g.v. 'n toename in die gemiddelde belastingkoers. ✓✓
- Dit lei ook tot loononderhandelinge wat dikwels lei tot nywerheids- en sosiale onrus. ✓✓

(Enige 5 x 2) (10)

**SLOT**

- Daar is baie oorsake van inflasie en hulle het almal 'n nou verhouding met die werkings van die markstelsel.
- Wanneer die markstelsel nie behoorlik funksioneer nie, is inflasie die prys wat ons betaal. ✓✓
- (Aanvaar enige toepaslike slot.)

(Enige 1 x 2) (2)

Gebruik die volgende assessorings tabel tesame met bogenoemde om die bespreking te assesseer.

<b>PUNTE</b>	<b>INTERPRETASIE VAN ONDERWERP</b>	
<b>0</b>	Kandidaat toon geen begrip van onderwerp nie.	
<b>1</b>	Kandidaat toon ietwat begrip van die onderwerp, maar het belangrike aspekte weggelaat.	<b>(1 – 15 punte)</b>
<b>3</b>	Kandidaat het die onderwerp korrek verstaan, maar het nie feite gekoppel aan die onderwerp nie.	<b>(16 – 30 punte)</b>
<b>5</b>	Kandidaat het onderwerp korrek verstaan en het feite aan die onderwerp gekoppel.	<b>(31 – 45 punte)</b>
		(5) <b>[50]</b>

**TOTAAL AFDELING C:** 100  
**GROOTTOTAAL:** 300